2026年3月期

決算説明資料

2026年5月12日

株式会社クイック

東証プライム市場（証券コード：4318）

目次

01　2026年3月期 決算概況

02　2027年3月期 通期業績予想

03　中期計画

04　株主還元、企業価値向上に向けた取組み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

目次

01　2026年3月期 決算概況

02　2027年3月期 通期業績予想

03　中期計画

04　株主還元、企業価値向上に向けた取組み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

26年3月期 決算ハイライト（連結①）

既存事業の拡大と
継続的な投資により

過去最高売上

および

増収増益

を達成！！

売上高

339.2億円

前年同期比 +4.4%

営業利益

45.8億円

前年同期比 +1.1%

経常利益

46.8億円

前年同期比 +1.7%

親会社株主に帰属する当期純利益

41.5億円

前年同期比 +16.1%

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

26年3月期 決算ハイライト（連結②）

売上高

主力の人材サービス事業等、HRプラットフォーム事業以外の領域で増収。特に地域情報サービス事業では＋14.4％の増収。
人材サービス事業は建設・不動産、IT分野、製造業等の注力領域が堅調に推移。

営業利益

リクルーティング事業、地域情報サービス事業、海外事業で2桁増益。
・リクルーティング事業では「Indeed」「求人ボックス」の運用型広告に加え、業界職種特化型メディアも順調に拡大し＋29.6％の増益。
・地域情報サービス事業では生活情報誌の販促広告や北信越の転職支援が奏功し＋35.3％の増益。
・欧米での高年収帯案件の成約が利益を押し上げ、海外事業全体として前期比+25.4％の増益を確保。

当期純利益

保有する投資有価証券の一部を売却したことにより、1,164百万円の投資有価証券売却益を特別利益として計上し、＋16.1％の増益。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

連結・セグメント別業績

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

26年3月期 連結業績（前年同期比・計画比）

	26年3月期 実績	25年3月期 実績		26年3月期 計画	
		実績	前年同期比	計画	計画比
売上高（百万円）	33,924	32,501	4.4%	33,970	▲0.1%
売上総利益	22,587	21,384	5.6%	22,970	▲1.7%
販売費及び一般管理費	18,003	16,851	6.8%	18,400	▲2.2%
営業利益	4,583	4,533	1.1%	4,570	0.3%
経常利益	4,689	4,611	1.7%	4,620	1.5%
親会社株主に帰属する当期純利益	4,158	3,583	16.1%	3,700	12.4%

※主に賃上げ促進税制の適用による、税額控除を受けたことにより当期純利益は計画比で＋12.4％の増益

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

26年3月期 セグメント別業績（前年同期比・計画比）

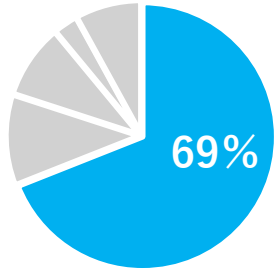
	（百万円）	26年3月期 実績	25年3月期 実績		26年3月期 計画	
			実績	前年同期比	計画	計画比
売上高	人材サービス事業	23,478	22,684	3.5%	23,567	▲0.4%
	リクルーティング事業	3,708	3,490	6.2%	3,960	▲6.4%
	地域情報サービス事業	3,054	2,670	14.4%	2,776	10.0%
	HRプラットフォーム事業	1,127	1,247	▲9.6%	1,194	▲5.6%
	海外事業	2,557	2,408	6.1%	2,471	3.5%
	連結合計	33,924	32,501	4.4%	33,970	▲0.1%
営業利益	人材サービス事業	3,640	3,924	▲7.2%	3,864	▲5.8%
	リクルーティング事業	1,145	884	29.6%	1,003	14.1%
	地域情報サービス事業	490	362	35.3%	412	18.8%
	HRプラットフォーム事業	476	588	▲19.1%	472	0.7%
	海外事業	169	134	25.4%	166	1.4%
	調整額	▲1,338	▲1,361	―	▲1,350	―
	連結合計	4,583	4,533	1.1%	4,570	0.3%

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

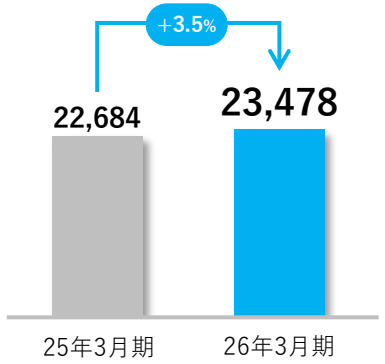
26年3月期 セグメント別業績｜人材サービス事業

事業環境

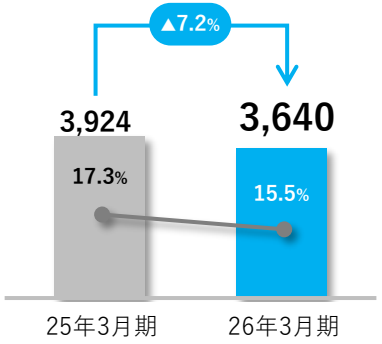
構造的な人材不足を背景に、企業の採用意欲は依然として旺盛であり、
人材紹介・派遣市場全体は拡大傾向。



売上高（百万円）



営業利益（百万円） ：営業利益率



売上高の増減要因

人材紹介｜780百万円 増

- 建設・不動産、IT分野、製造業の特定領域、および看護師紹介が好調に推移し増収



セコカンプラス
（施工管理向け転職サイト）



オートモーティブ・ジョブズ
（自動車業界向け転職サイト）



Answers
（製薬業界向け転職サイト）

人材派遣｜30百万円 減

- 看護師派遣は堅調に推移するも、保育士派遣は登録者の縮小傾向により減収



メディケアキャリア
（北信越の医療福祉求人情報サイト）



ほいとも
（関西・東海の保育士派遣スタッフ登録サイト）

保育園運営｜50百万円 増

- 定員がほぼ充足し増収



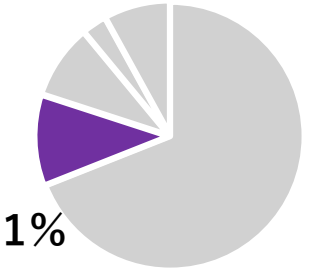
こぐまの森保育園 北野田園

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

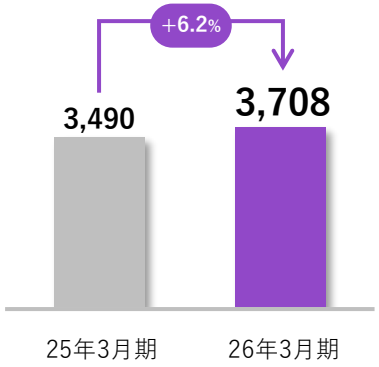
26年3月期 セグメント別業績｜リクルーティング事業

事業環境

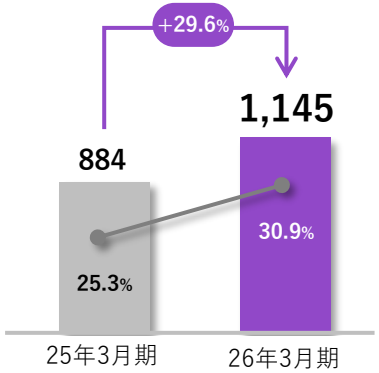
幅広い業種・職種において採用ニーズが旺盛な一方、採用手法の多様化がより一層進み、競争環境が激化。



売上高（百万円）



営業利益（百万円） ：営業利益率



売上高の増減要因

Indeed・求人ボックス・他メディア｜173百万円 増

- 「Indeed」や「求人ボックス」といったアグリゲーション型求人サービスの取り扱いが好調、新規開拓も順調に進み、売上拡大に貢献
- リクルート社の掲載課金型の採用メディアの販売終了に伴い、今期より本格的に拡販している業界特化型やアルバイト・パート採用特化型、社員領域などの各メディアも順調に拡大

採用コンサル関連｜22百万円 減

- 採用ツールの多様化やダイレクトリクルーティングの普及に伴い、競争が激化したため、案件獲得が伸び悩む



採用サロン
（採用コンサルティングのサービス案内）

イベント

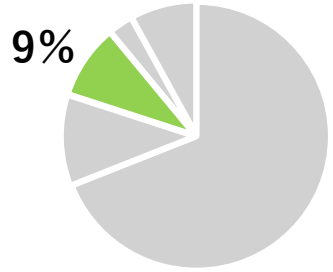
- 新卒看護領域の「看護roo! 就活」では、掲載病院数の増加に加え、合同説明会への集客に向けた学内就活セミナーの実施数を拡大

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

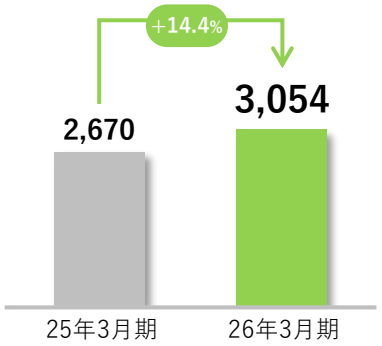
26年3月期 セグメント別業績｜地域情報サービス事業

事業環境

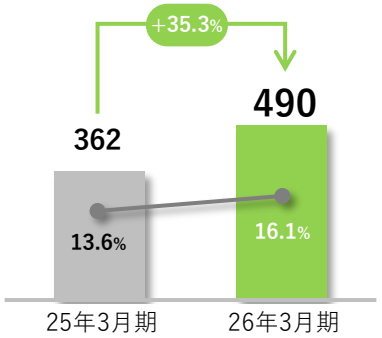
飲食店やショップ等の販促広告は大手・リテールともに旺盛な需要があり堅調に推移。
転職市場では地元の優良企業と求職者をマッチングする人材紹介マーケットが拡大。



売上高（百万円）



営業利益（百万円） ：営業利益率



売上高の増減要因

生活情報誌｜12百万円 増　Indeed｜111百万円 増

- 飲食店やショップ等の販促広告において大手・リテールともに需要が旺盛だったほか、特大号や住宅・リフォーム関連の別冊発行が寄与し、全体で増収
- Indeedは新規開拓の成功と既存顧客の高い継続率により、稼働社数が増加し好調に推移





コンシェルジュ｜195百万円 増

- 旺盛な採用ニーズを受けた転職領域の高単価案件成約が増加



ココカラ転職

ポスティング｜19百万円 増

- 通販・住宅関連チラシの順調な取り扱いと、Web施策強化による新規受注が拡大

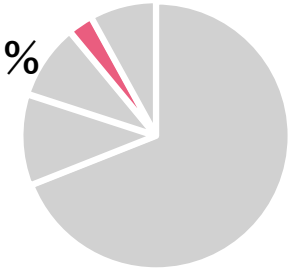


©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

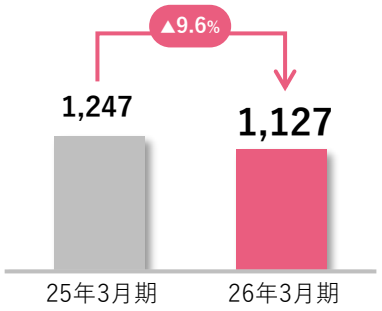
26年3月期 セグメント別業績｜HRプラットフォーム事業

事業環境

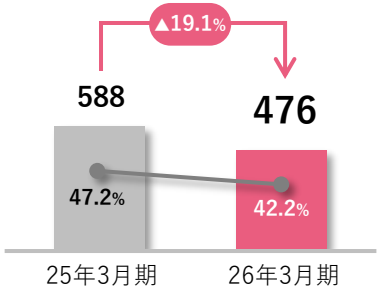
人材採用・育成・定着支援やHRテック領域のサービスに対する企業のリプレースニーズが一巡し、市場全体に落ち着きがみられる。



売上高（百万円）



営業利益（百万円） ：営業利益率



売上高の増減要因

日本の人事部関連サービス｜145百万円 減

- 人材採用・育成関連サービスのリプレースニーズ一巡や主要顧客の予算縮小に伴い、オンライン広告が減収

日本の人事部
（人事に関わるあらゆる情報が集まるナレッジコミュニティサイト）





LEADERS（リーダーズ）
（HR領域のインタビュー情報誌）



人事白書
（全国人事の実態調査報告書）

日本の人事部 イベント関連

- 「HRカンファレンス」「HRラウンドテーブル」が好調に推移、加えて新設の「次世代リーダーカンファレンス」開催が寄与しイベント事業が増収



日本の人事部
HRカンファレンス 2025 -秋-
（人事キーパーソンが集う日本最大級のHRイベント）



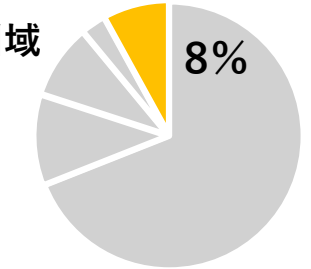
日本の人事部
次世代リーダーカンファレンス2026-冬-
（人事リーダーのリアル交流イベント）

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

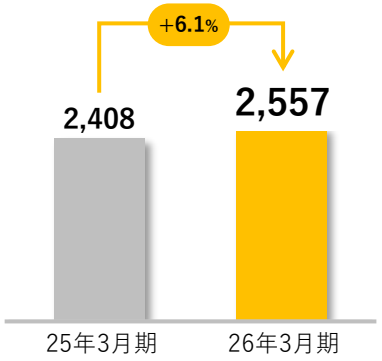
26年3月期 セグメント別業績 | 海外事業

事業環境

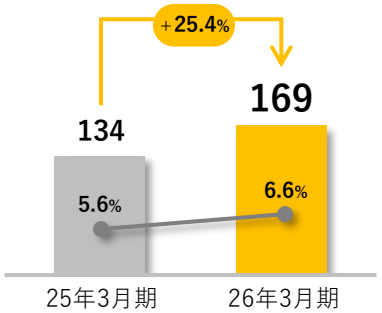
北中米では関税政策を背景とした採用控え、英国では景気の先行き不透明感が見られる一方、欧州域内のマーケットは好調に推移。
アジアにおいてはタイが高度人材のニーズが底堅く推移。



売上高（百万円）



営業利益（百万円） ：営業利益率



売上高の増減要因

米国｜32百万円 増　英国｜66百万円 増　メキシコ｜29百万円 増　オランダ｜24百万円 増

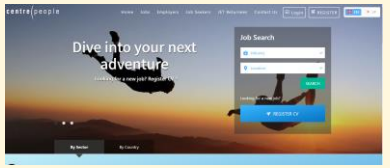
- 米国：新規求人獲得や、成約率向上の取組みにより増収
- 英国：積極的な新規開拓や、高年収帯の成約も順調に推移し増収



アメリカでの
転職・就職サポートサイト



アメリカの人事部
（米国の人事関連情報をニュースレター配信）



英国での
転職・就職サポートサイト



メキシコでの
転職・就職サポートサイト

ベトナム｜18百万円 減　タイ｜37百万円 増

- ベトナム：現地日系企業との人材獲得競争の激化や、日本人紹介の苦戦により減収
- タイ：採用難易度の高い職種への対応強化や、登録者獲得施策が功を奏し増収



ベトナムでの
転職・就職サポートサイト

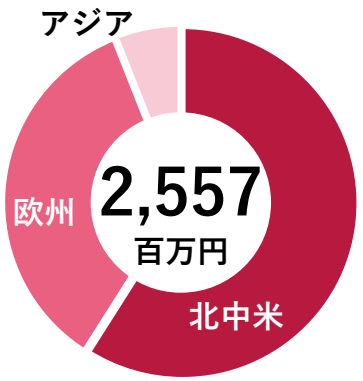


タイでの
転職・就職サポートサイト

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

26年3月期 セグメント別業績 | 海外事業(2)





- 北中米：59%
- 欧州：35%
- アジア：6%

※上海クイック有限公司は2025年12月に解散及び精算

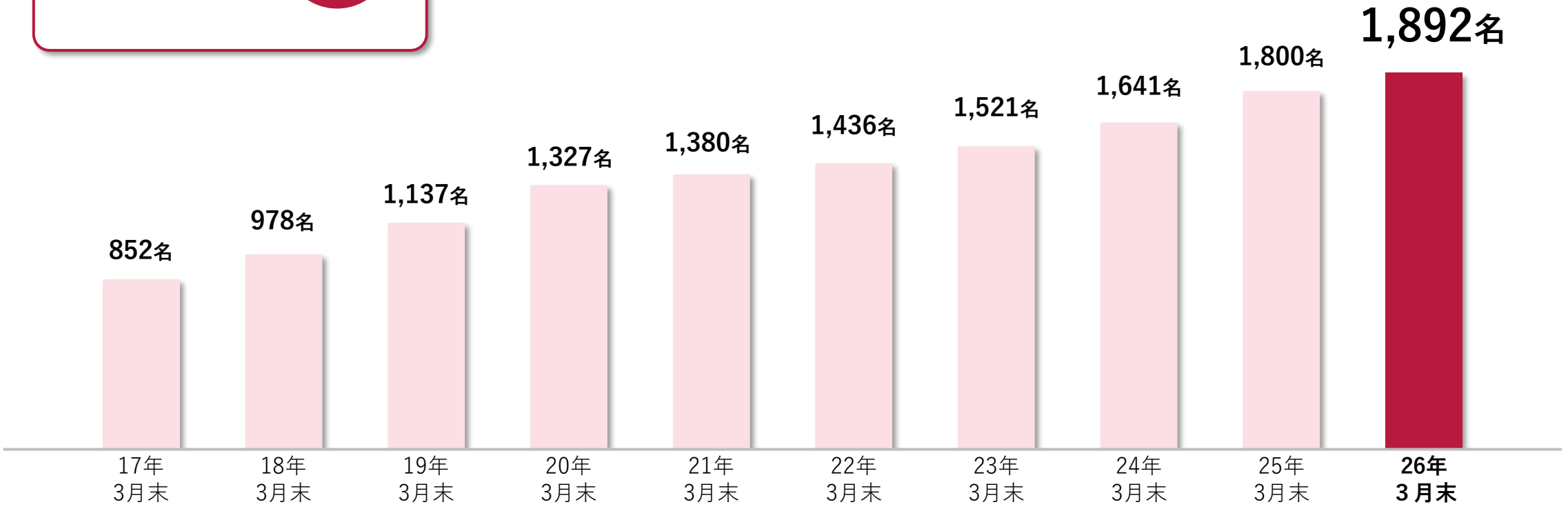
2026年3月に新拠点ドイツ デュッセルドルフにて事業開始
今後も海外事業の業績拡大、「クロスボーダーリクルートメント®」の推進に注力

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

従業員数の推移（グループ全体）

従業員数（前期末比）

92名 増



©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

Topics

当社への評価 ~社外・従業員からも一定の評価~

「健康経営優良法人2026（大規模法人部門）」に認定

2026
健康経営優良法人
KENKO Investment for Health
大規模法人部門

「健康経営優良法人認定制度」とは

特に優良な健康経営を実践している大企業や中小企業等の法人を「見える化」することで、従業員や求職者、関係企業や金融機関などから社会的な評価を受けることができる環境を整備することを目的に、日本健康会議が認定する顕彰制度です。

Openwork社のランキングで高い評価を獲得



働きがいのある企業ランキング2026
総合評価 15位（対象19,681社）※前年20位

各部門評価では「風通しの良さ」1位、「社員の相互尊重」3位、「20代成長環境」6位など項目別でも上位にランクインしております。

※「働きがいのある企業ランキング」とは、OpenWork社が従業員の主観的な満足度や企業の職場環境を数値化し、順位付けしたものです。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

目次

01　2026年3月期 決算概況

02　2027年3月期 通期業績予想

03　中期計画

04　株主還元、企業価値向上に向けた取組み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 連結業績予想

- 積極的な成長投資による増収減益の見通し
- 当期純利益の減益は、前期に実施した投資有価証券売却による影響

（百万円）	26年3月期 実績		27年3月期 計画	
	実績	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	33,924	4.4%	34,800	2.6%
売上総利益	22,587	5.6%	23,370	3.5%
販売費及び一般管理費	18,003	6.8%	19,260	7.0%
営業利益	4,583	1.1%	4,110	▲10.3%
経常利益	4,689	1.7%	4,220	▲10.0%
親会社株主に帰属する当期純利益	4,158	16.1%	2,805	▲32.5%
1株当たり配当額	37.6円	―	38円	＋0.4円

※当社は、2025 年 12 月 1 日を効力発生日として、普通株式 1 株につき 3 株の割合で株式分割を実施いたしました。 1 株当たり配当金は、当該株式分割を考慮した金額を記載しております
※前期の投資有価証券売却益は1,164百万円です
※数値は小数点第二位を切り捨て

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 セグメント別業績予想

	（百万円）	26年3月期 実績		27年3月期 計画	
		実績	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	人材サービス事業	23,478	3.5%	23,655	0.8%
	リクルーティング事業	3,708	6.2%	4,146	11.8%
	地域情報サービス事業	3,054	14.4%	3,156	3.4%
	HRプラットフォーム事業	1,127	▲9.6%	1,115	▲1.1%
	海外事業	2,557	6.1%	2,726	6.6%
	連結合計	33,924	4.4%	34,800	2.6%
営業利益	人材サービス事業	3,640	▲7.2%	3,518	▲3.3%
	リクルーティング事業	1,145	29.6%	1,094	▲4.5%
	地域情報サービス事業	490	35.3%	494	0.8%
	HRプラットフォーム事業	476	▲19.1%	380	▲20.0%
	海外事業	169	25.4%	168	▲0.4%
	調整額	▲1,338	―	▲1,546	―
	連結合計	4,583	1.1%	4,110	▲10.3%

※人材サービス事業内に付属する子会社譲渡を考慮した数値を反映済み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 通期見通し①

人材サービス事業

（百万円）	26.3期 実績	27.3期 計画
売上高	23,478	23,655
営業利益	3,640	3,518

- 「アンドプロ」の機能強化やコンテンツ拡充、およびコンサルタントの能力開発やAI活用による業務効率化を推進し競争優位性の確立を目指す
- 看護師派遣における料金交渉を通じた利益率改善、紹介事業との連携による効率的な求人獲得や、知人紹介の促進を通じた登録者獲得を強化

※人材サービス事業内に付属する子会社譲渡を考慮した数値を反映済み

リクルーティング事業

（百万円）	26.3期 実績	27.3期 計画
売上高	3,708	4,146
営業利益	1,145	1,094

- アグリゲーション型求人サービスに採用コンサルティング等を組み合わせた総合提案を行い、提供価値の向上と顧客数の拡大を目指す
- 新卒看護領域では「看護roo! 就活」の機能開発投資やセミナー実施校の開拓を進め、医療機関との関係構築を深めて事業基盤を強化

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 通期見通し②

地域情報サービス事業

（百万円）	26.3期 実績	27.3期 計画
売上高	3,054	3,156
営業利益	490	494

- メディア事業においてSNS広告やIndeedの拡販、イベント連動型の提案を行うことで売上の底上げと収益力向上を図る
- ポスティングの配布組織安定化や商材拡充に努めるほか、転職領域での人員体制強化によるさらなる事業拡大を目指す

HRプラットフォーム事業

（百万円）	26.3期 実績	27.3期 計画
売上高	1,127	1,115
営業利益	476	380

- イベントの開催形態の見直しやマッチング施策の強化により顧客の投資対効果を高め、競合他社に対する優位性構築を目指す
- 「日本の人事部」サイトでの独自コンテンツ拡充による会員拡大と、人事コミュニティを通じたユーザーとの関係深化に注力

海外事業

（百万円）	26.3期 実績	27.3期 計画
売上高	2,557	2,726
営業利益	169	168

- 米国での待遇改善による定着率向上や、メキシコでの人員・マーケティング強化、欧州での新規顧客開拓を重点的に推進
- ベトナムにおける日本人の人材紹介事業の組織再構築や、タイでの新たな領域開拓を強化

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

ご参考：サービスブランド「アンドプロ」について

ブランドコンセプト

クイック人材紹介事業は今後、「業界/職種を知り尽くしたプロと共にあなただけのキャリアを」をコンセプトとしたサービスブランド「アンドプロ」のもと、事業拡大を目指します。その中核として旗艦サイト「アンドプロ」をリリースいたします。

※現在サイトは順次アップデート中であり、2026年度内を目処に機能の拡充を進めて参ります。



図：既存サービスとの関係性

背景

旗艦サイト構築による資本効率の最適化

これまで各専門サイトへ分散投資されていた経営資源を**旗艦サイト「アンドプロ」へ集中投資**することで、認知拡大と集客効率の向上を図る。

収益基盤の強化

ブランディングを強化し、独自の集客基盤を構築。**自社集客比率を高め、**より強固な収益性の確保を図る。

競争優位性の確立

旗艦サイト、面談、情報提供、転職活動支援までを一つのブランド「アンドプロ」として確立し、激化する市場環境において競争優位性を構築。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

目次

01　2026年3月期 決算概況

02　2027年3月期 通期業績予想

03　中期計画

04　株主還元、企業価値向上に向けた取組み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 中期計画

（百万円）	26年3月期 実績	27年3月期		28年3月期		29年3月期	
		計画	前年同期比	計画	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	33,924	34,800	2.6%	37,160	6.8%	41,230	11.0%
売上総利益	22,587	23,370	3.5%	24,680	5.6%	27,430	11.1%
販売費及び一般管理費	18,003	19,260	7.0%	20,520	6.5%	22,820	11.2%
営業利益	4,583	4,110	▲10.3%	4,160	1.2%	4,610	10.8%
経常利益	4,689	4,220	▲10.0%	4,262	1.0%	4,726	10.9%
親会社株主に帰属する当期純利益	4,158	2,805	▲32.5%	2,833	1.0%	3,141	10.9%

※当社では中期計画（3カ年計画）をローリング形式で毎期見直しております。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期 中期計画セグメント別

	（百万円）	26年3月期 実績	27年3月期		28年3月期		29年3月期	
			計画	前年同期比	計画	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	人材サービス事業	23,478	23,655	0.8%	25,229	6.7%	28,206	11.8%
	リクルーティング事業	3,708	4,146	11.8%	4,478	8.0%	4,987	11.4%
	地域情報サービス事業	3,054	3,156	3.4%	3,291	4.2%	3,523	7.1%
	HRプラットフォーム事業	1,127	1,115	▲1.1%	1,195	7.2%	1,285	7.5%
	海外事業	2,557	2,726	6.6%	2,966	8.8%	3,228	8.8%
	連結合計	33,924	34,800	2.6%	37,160	6.8%	41,230	11.0%
営業利益	人材サービス事業	3,640	3,518	▲3.3%	3,432	▲2.5%	3,730	8.7%
	リクルーティング事業	1,145	1,094	▲4.5%	1,170	6.9%	1,234	5.5%
	地域情報サービス事業	490	494	0.8%	519	5.0%	558	7.5%
	HRプラットフォーム事業	476	380	▲20.0%	410	7.9%	444	8.2%
	海外事業	169	168	▲0.4%	248	47.3%	342	37.8%
	調整額	▲1,338	▲1,546	—	▲1,620	—	▲1,699	—
	連結合計	4,583	4,110	▲10.3%	4,160	1.2%	4,610	10.8%

※当社では中期計画（3カ年計画）をローリング形式で毎期見直しております。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

目次

01　2026年3月期 決算概況

02　2027年3月期 通期業績予想

03　中期計画

04　株主還元、企業価値向上に向けた取組み

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

27年3月期配当予想

- 27年3月期より「下限配当（38円）」を導入。中期計画期間は、配当性向70%と下限配当のいずれか高い方を採用。加えて合計30億円以上の自己株式の取得により、総還元性向は100%超となる見込み。

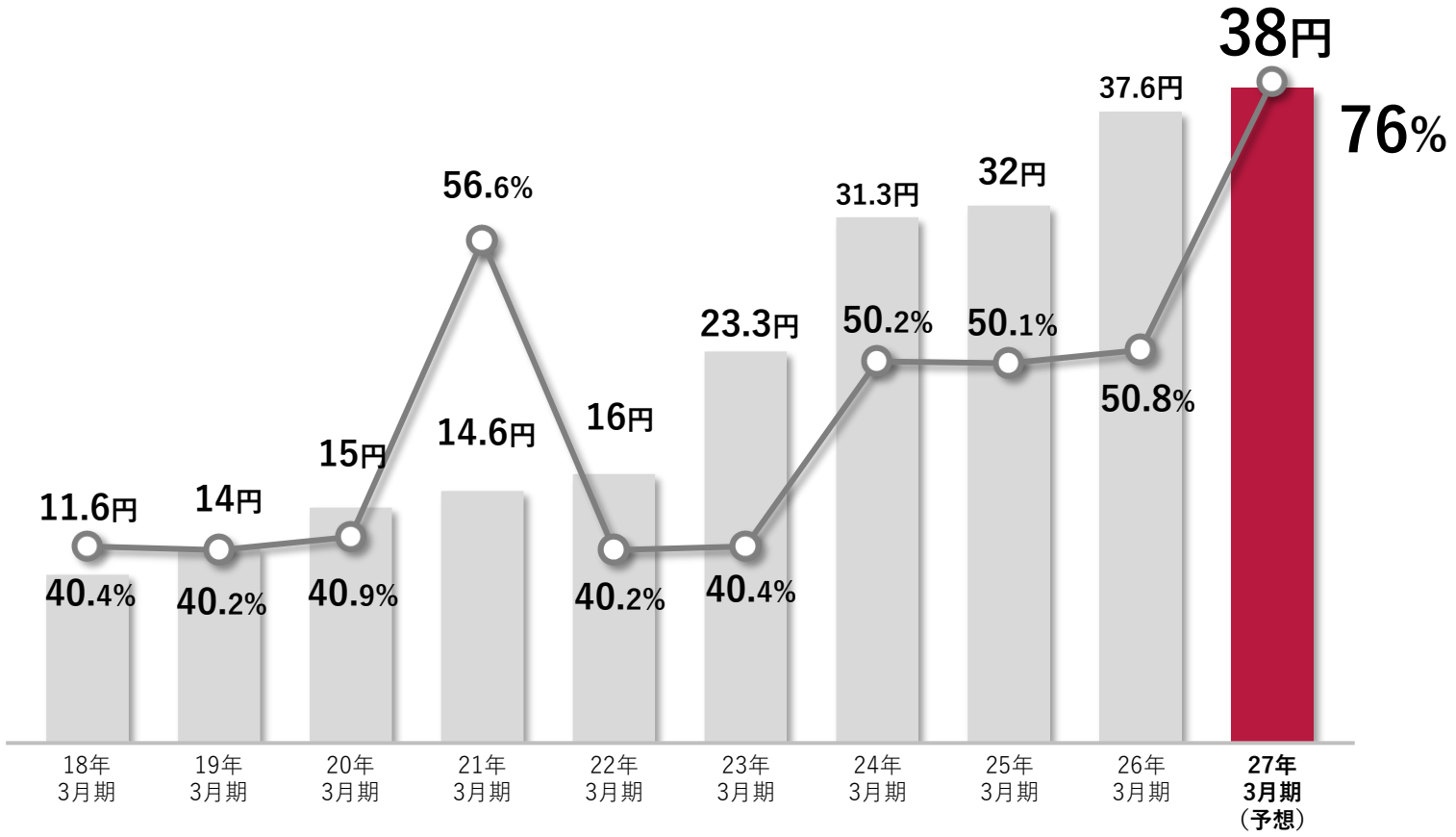
配当金

38円

※中間配当：19円、期末配当：19円

配当性向

76%



※21年3月期の1株当たり配当金には、創業40周年記念配当を含む
※2025年11月30日を基準日とする株式分割（1株につき3株の割合）の影響を考慮
※数値は小数点第二位を切り捨て

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved

企業価値向上に向けた取組み

- 投資家層の拡大に向けた流動性の向上、および資本効率の最適化を加速させ、企業価値向上を目指した取組みを実施

✓ 25年10月10日：株式分割

1株につき、3株の割合をもって株式分割を実施
投資単位当たりの金額を引き下げることにより、株式の流動性の向上と投資家層の拡大を期待

✓ 26年4月30日：株主還元方針の見直し

配当方針の変更：持続的な利益成長の実現と財務体質の維持・向上を図りつつ、安定的な配当を実現するため増配と年間配当 38 円をベースとした下限配当を実施
自己株式の取得：資本効率の向上及び経営環境の変化に、対応した機動的な資本政策を遂行するため10億円を条件とする自己株取得の実施

✓ 26年4月30日：譲渡制限付き株式付与制度の導入

従業員のワークエンゲージメントを高め、経営参画意識を醸成させることにより、中長期的な企業価値の向上に繋げることを目的とする

※詳細は「資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応」に記載

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved



株式会社クイック　経営企画課

https://919.jp/
TEL：06-6366-0919
E-mail：keisen-ir@919.jp

この配布資料に記載されている業績目標等はいずれも、当社グループが現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。
従って、実際の業績は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご了承下さい。

©QUICK CO.,LTD All Rights Reserved